

Notre client basé à Venlo, aux Pays-Bas, a été fondé en 2008 et est devenu en quelques années le leader du marché de la supplémentation en nutrition sportive. En tant que grossiste, il propose des produits attrayants et des vêtements de sport provenant des États-Unis, du Canada et d'Europe sont à la disposition des clients européens à des prix avantageux.

Actuellement, la société en cherche un

**Key Account Manager (h/f/n) pour la France,
mais aussi pour l'Espagne, l'Italie, le Portugal, la Grèce et Chypre.**

Nous proposons ici un CDI à temps plein à pourvoir depuis les locaux de Venlo, NL ou en Home Office en France.

Vous représentez la société auprès de comptes clés définis tels clubs de fitness, commerces de détail ou commerces en ligne sur votre périmètre commercial.

Vos tâches incluent :

- Développer des stratégies pour un support optimal des comptes clés sur leurs différents sites dans les pays du sud de l'Europe mentionnés ci-dessus y compris conseil de la clientèle
- Vente de la gamme complète aux clients à partir du portefeuille de produits (environ 9 000 références)
- Rédaction d'offres, suivi clientèle, gestion administrative des ventes
- Préparation et suivi des rendez-vous clients depuis le siège social / Home Office
- Visites clients : voyages à réaliser sur une semaine par mois + présence régulière au siège

Vos qualifications :

- Diplôme commercial ou en langues étrangères, mais éventuellement aussi en sciences du sport
- Idéalement expérience en achat ou en vente, de préférence dans le commerce en gros
- Un français courant est essentiel, ainsi qu'un anglais conversationnel pour la communication interne. La maîtrise de l'Espagnol ou d'autres langues étrangères du sud de l'Europe serait un plus absolu.
- Volonté de voyager à l'internationale ainsi que compétence interculturelle
- Atouts : une apparence convaincante, une méthode de travail structurée, de fortes capacités de communication et une bonne motivation personnelle

Merci d'adresser votre candidature sous référence **FD NF cial** de préférence par email à

IMS International Management Services SAS
Madame Nathalie Faivre

Paris
18, rue de la Barre
F-95880 Enghien-les-Bains

France (+33) 771 85 09 74 / Deutschland (+49) 1523 2050396
nf@ims-mgt.com
www.ims-mgt.com

Freiburg
Jakob-Saur-Strasse 9
D-79199 Kirchzarten

DISCLAIMER

This profile has been prepared on the basis of information collected from the company herein described. IMS declines all responsibility and make no commitment as to the exactitude and exhaustive nature of the information. Anyone who receives this document recognizes that IMS and the company herein described cannot be held responsible for any inaccuracy or omission, which might be revealed.