

Notre client appartient à un groupe familial d'entreprises allemandes avec 10 sites de production et plus de 1600 employés dans le monde, qui génèrent un chiffre d'affaires total de 310 M €. Le groupe est un acteur incontournable de l'industrie du caoutchouc depuis 1947 et s'est depuis établi comme un partenaire irremplaçable pour toutes les industries de transformation du caoutchouc à travers une large gamme de produits, une spécialisation, des produits de haute qualité et des développements prometteurs.

La compétence de base de l'un des domaines d'activité réside dans la production d'éléments pour la « connexion du rail et de la route ». En particulier, il existe deux domaines d'application : les revêtements de passages à niveau et les systèmes d'isolation des voies, qui sont traités et utilisés par les sociétés ferroviaires, les sociétés de tramway, les villes et les entrepreneurs généraux du monde entier. L'innovation, la satisfaction client et les services font partie de la philosophie de l'entreprise. Ce domaine d'activité a été fondé en 1968 et est aujourd'hui actif avec 140 employés dans plus de 50 pays, l'Europe étant la principale zone de vente.

Pour étoffer sa présence dans le sud de la France, nous recherchons pour lui un

**Commercial Itinérant (h/f/n)**  
pour le périmètre Bordeaux - Lyon - Monaco.

Le poste est à pourvoir en CDI à temps plein depuis votre home office idéalement basé vers Lyon, Montpellier ou Marseille.

**Missions :**

- rôle de consultant : conseil des clients sur site
- prise de mesures sur site
- rédaction de devis, de propositions commerciales incluant tout un volet technique
- activité de terrain à hauteur de 3 jours / semaine

**Votre expertise :**

- Grâce à votre affinité technique, grâce à vos talents en communication, vous êtes l'interlocuteur (h/f/n) principal des clients basés dans le sud de la France.
- Vous êtes une personne dynamique avec une première expérience en tant que commercial ou chef de projet au sein d'une société de construction ou d'un fournisseur de la SNCF.
- Une expertise dans la construction des chemins de fer serait un réel plus.
- Vous maîtrisez l'anglais et le français couramment. Des notions d'allemand un plus.

Si vous êtes intéressé/e par ce poste exigeant et très varié, merci d'adresser votre candidature sous référence **NF-FD sud**, de préférence par email à

**IMS International Management Services SAS**  
Madame Nathalie Faivre

**Paris**  
18, rue de la Barre  
F-95880 Enghien-les-Bains

France (+33) 771 85 09 74 / Deutschland (+49) 1523 2050396  
nf@ims-mgt.com  
www.ims-mgt.com

**Freiburg**  
Jakob-Saur-Strasse 9  
D-79199 Kirchzarten

---

**DISCLAIMER**

This profile has been prepared on the basis of information collected from the company herein described. IMS declines all responsibility and make no commitment as to the exactitude and exhaustive nature of the information. Anyone who receives this document recognizes that IMS and the company herein described cannot be held responsible for any inaccuracy or omission, which might be revealed.