

Notre client est leader mondial dans le domaine des polymères styréniques, monomères de styrène, polystyrènes, ABS standard et de plastiques spéciaux. Présent dans plus de 100 pays, la société bénéficie de plus de 85 ans d'expérience qu'il met au service de sa clientèle pour lui proposer les meilleures solutions et avantages compétitifs sur une large gamme d'application : l'automobile, l'électronique, la construction, l'emballage, les appareils ménagers, la santé et les loisirs. Avec ses 3.600 employés dans le monde entier, l'entreprise a réalisé en 2019 un chiffre d'affaires de 5 Mrd€ et a implanté 20 sites de production d'excellence dans 10 pays différents.

Pour suivre la clientèle existante du secteur automobile en France et un ou deux constructeurs automobile (OEM) en Allemagne nous recherchons un(e)

(Technical-) Business Development Manager Automotive (F/H)

France

Vos responsabilités

C'est un poste de **prescription** et **technico-commercial**.

Rattaché(e) au Directeur Commercial Europe de la Division Automotive basée au siège du groupe en Allemagne, vous aurez en charge de promouvoir auprès des constructeurs automobiles (OEM) la pertinence des produits et solutions sur leurs différentes applications. Vous coordonnerez les projets complexes avec une forte interaction en interne et chez vos clients. C'est un poste très technique (la période d'assimilation pour connaître nos produits et nos process est estimée à 1 an), la partie réellement commerciale est moindre, puisque celle-ci est assurée par les Key Accounts Manager.

Votre profil

- Vous avez de bonnes connaissances en gestion de projet (approche structurée et concrète) et en orientation client / prescription. Vous souhaitez travailler en équipe multiculturelle (nombreuses interactions avec nos Product Manager, Key Account Manager, mais également nos laboratoires sont à prévoir).
- Vous avez suivi une formation technique reconnue (de préférence en chimie et/ou plastiques) ;
- Vous avez idéalement une expérience dans l'industrie automobile ou équivalent quant à la complexité ;
- Un certain charisme, du leadership, une curiosité technique, prise d'initiative, entrepreneuriat et flexibilité sont nécessaires pour tenir le poste.
- Vous maîtrisez le français et l'anglais, vous avez idéalement au moins des connaissances de base en allemand.
- D'importants déplacements sont à prévoir (environ 3 jours par semaine), principalement en France et en Allemagne, mais aussi dans d'autres pays Européens. Le reste du temps sera consacré à un travail de prospection, de recherche, d'analyse et de consolidation.

Ce poste sera un poste d'Home-Office. Dans l'idéal, il est souhaitable que la personne soit localisée en Alsace pour faciliter les déplacements entre la France et l'Allemagne.

Merci d'adresser votre candidature sous référence **FB JPC BD Automotive** de préférence par email à :

IMS International Management Services SAS

Monsieur Jan-Philip Caulier

Paris

18, rue de la Barre
F-95880 Enghien-les-Bains
France (+33) 01 34 17 30 85

jpc@ims-mgt.com

www.ims-mgt.com

Mobile (+33) 06 13 07 06 24

Freiburg

Jakob-Saur-Strasse 9
D-79199 Kirchzarten

Deutschland (+49) 07661 6298769

DISCLAIMER

This profile has been prepared on the basis of information collected from the company herein described. IMS declines all responsibility and make no commitment as to the exactitude and exhaustive nature of the information. Anyone who receives this document recognizes that IMS and the company herein described cannot be held responsible for any inaccuracy or omission, which might be revealed.