

Unser Kunde ist ein auf Inspektion und Reinigung von Lüftungs- und Klimaanlage spezialisiertes Unternehmen. Das komplette Dienstleistungsspektrum beinhaltet Prüfungen und Audits von bestehenden Systemen sowie die Erarbeitung von kundenspezifischen Lösungen zur Desinfektion, Reinigung, Kontrolle und Überwachung aller lufttechnischen Anlagen. Hauptziele dieser Arbeiten sind Gewährleistung der Gesundheit für Personal und Kundschaft, Senkung des Energiebedarfs, Erhöhung der Lebensdauer der Anlagen sowie die Bekämpfung von Brandursachen. Ausgeführt werden die Arbeiten durch hochqualifizierte und zertifizierte Mitarbeiter (Norm VDI 6022). Kundensegmente sind dabei Krankenhäuser, Altenheime, Hotel- und Gaststättengewerbe sowie Industriebereiche wie Lebensmittelproduktion, Pharmaindustrie, Betreiber von Reinräumen, Laboranstalten, usw.

Das 2003 gegründete, schnell wachsende und in Frankreich führende Unternehmen mit Hauptsitz im Großraum Paris beschäftigt ca. 300 Mitarbeiter in 15 Standorten und erwirtschaftet einen Gesamtumsatz von ca. 30 M€.

Für seine Filiale in Mainz suchen wir zum nächstmöglichen Termin nach einem/er

Business Developer (m/w) für Rheinland-Pfalz

Die Stelle kann im Home Office im Gebiet bekleidet werden.

Ihre Aufgaben

Sie identifizieren die Markt- und Kundenbedürfnisse und betreiben Akquise in Rheinland-Pfalz. Dabei übernehmen Sie ein umfangreiches Kundenportfolios zwecks Ausbau des bestehenden Kundenstammes. Sie sind ebenso für die Vorstellung der Produktpalette beim Kunden zuständig.

Ihre Kompetenzen

- Vertriebspersönlichkeit mit entsprechender Ausbildung im kaufmännischen oder technischen Bereich
- Idealerweise bringen Sie erste Erfahrung im B2B-Vertrieb mit, vielleicht sogar im Vertrieb einer Dienstleistung
- Deutsch fließend, Französisch und / oder Englisch ein Plus
- Verhandlungsgeschick und Organisationstalent, Stressresistenz
- Selbständigkeit, Neugierde und Kommunikationsstärke

Das Angebot :

- Unbefristetes Arbeitsverhältnis in Vollzeit
- Geschäftswagen und Arbeitsmaterial werden selbstverständlich gestellt
- Hervorragende Entwicklungsmöglichkeit gegeben

Wenn Sie an dieser abwechslungsreichen Aufgabe interessiert sind, freuen wir uns auf Ihre Kontaktaufnahme wenn möglich per Email unter Referenz-Nummer **NF-BD-Mainz**.

IMS International Management Services SAS
Madame Nathalie Faivre

Paris
18, rue de la Barre
F-95880 Enghien-les-Bains

France (+33) 771 85 09 74 / Deutschland (+49) 1523 2050396
nf@ims-mgt.com
www.ims-mgt.com

Freiburg
Jakob-Saur-Strasse 9
D-79199 Kirchzarten

DISCLAIMER

This profile has been prepared on the basis of information collected from the company herein described. IMS declines all responsibility and make no commitment as to the exactitude and exhaustive nature of the information. Anyone who receives this document recognizes that IMS and the company herein described cannot be held responsible for any inaccuracy or omission, which might be revealed.
IMS est une SARL au capital de 8.000€, n° de Siret 439 739 947 18, RCS Pontoise B 439 739 947